

地域金融機関向けサービス

地域金融機関への要請

中長期の経営戦略の策定

事業性評価に基づく融資

ROEの改善

- A** 営業力の強化（トップラインの向上）
- B** 営業人員の創出
- C** 物件費の削減（ボトムラインの改善）
- D** リスク管理の高度化

具体的な問題意識（例）

当社サービス

（トップラインの向上）
営業力の強化

- 中長期の経営戦略を第三者視点を入れながら策定したい
- 行内外のデータ分析等を踏まえ営業戦略を再構築したい

- A-1** 中期経営計画等の策定支援
 - ・ エリアマーケティング
 - ・ 法人/リテールマーケティング

- AIを活用してマーケティングを高度化したい

- A-2** リテールAIマーケティング

- 不動産担保・保証に依存しない融資制度を構築したい

- A-3** ABL(Asset Based Lending)の導入支援

- 住宅ローンの初期審査モデルを構築したい
- リテールローンの収益リスク管理を高度化したい
- 他行データを踏まえた収益リスク管理を実現したい

- A-4** リテールローン収益リスク管理の高度化

- A-5** 住宅ローン・信用リスクデータコンソーシアム

営業人員の創出

- 本部業務を削減・効率化し営業人員を創出したい

- B-1** 本部BPRの支援

- 営業人員を創出し事務処理店ではなく「営業」店にしたい

- B-2** 営業店BPRの支援
(営業店業務域の生産性向上支援)

- 業務を見える化し最適な業務フローを構築したい
- 業務の標準処理時間を定め標準業務人員を算出したい

- B-3** 業務改革の支援

（ボトムラインの改善）
物件費の削減

- 物件費全費目について削減に取り組みたい
- リバウンドをしないコスト構造にしたい

- C-1** コストマネジメントの支援

- 取引先に影響が少なく効果の大きい費目から取り組みたい

- C-2** 個別費目のコスト削減の支援

- 品質を維持しつつシステム開発保守費を低減したい

- C-3** IT開発・保守の効率化の支援
(アプリケーション資産可視化サービス)

- システム更改時の見積妥当性を客観的に評価したい

- C-4** 見積妥当性評価の支援

- ITガバナンスを強化し中長期的なコスト削減を図りたい

- C-5** IT資産管理力強化の支援

高リスク
管理の
高度化

- バーゼル規制対応を高度化したい
- 標準的手法の見直しに対応したい

- D-1** バーゼル規制対応の支援

※この他、地方創生に向けた企画提案支援等のサービスを提供いたします。